

Job Description: Direttore Operativo

Società: Lucca In-tec S.r.l. società unipersonale della Camera di Commercio della Toscana Nord-Ovest

Sede di lavoro: Lucca

Inquadramento: Quadro Direttivo – CCNL Commercio e Servizi

Riporto gerarchico: Direttore Generale

Chi Siamo

Lucca In-Tec S.r.l. è la società strumentale della Camera di Commercio dedicata alla gestione e allo sviluppo del **Polo Tecnologico Lucchese**. In qualità di società pubblica, la nostra missione è agire come catalizzatore per lo sviluppo economico e l'innovazione del territorio provinciale, operando senza fini di lucro.

Attualmente, stiamo per avviare un ambizioso progetto di investimento pubblico per l'ampliamento del Polo. L'intervento prevede la realizzazione di un nuovo edificio ad alta sostenibilità energetica, destinato a ospitare un incubatore d'impresa e nuovi spazi per l'insediamento di startup e aziende innovative. In questo contesto di strategica evoluzione, ricerchiamo una figura chiave che guidi la fase operativa di questa trasformazione.

La Posizione

Ricerchiamo un/una **Direttore Operativo** di comprovata esperienza, che operi come braccio destro del Direttore Generale nella gestione e nello sviluppo strategico del Polo Tecnologico.

La figura avrà la duplice e sfidante responsabilità di **supervisionare la realizzazione dell'investimento infrastrutturale** e, parallelamente, di **definire e implementare le strategie commerciali e di marketing** per garantire la piena locazione dei nuovi spazi (circa 2.000 mq) entro un triennio dal loro completamento. Sarà il motore operativo della crescita del Polo, assicurando l'efficienza gestionale e il raggiungimento degli obiettivi strategici.

Responsabilità Strategiche

1. Project Management e Sviluppo Infrastrutturale:

- **Supervisione attuazione investimenti:** Seguire tutte le fasi del progetto di ampliamento, dalla progettazione esecutiva al collaudo finale, garantendo il rispetto di tempi, costi e qualità.
- **Edilizia Sostenibile:** Assicurare che la realizzazione dell'opera rispetti gli standard previsti

di sostenibilità ambientale ed energetica.

2. Sviluppo Commerciale e Attrattività del Polo:

- **Strategia Commerciale:** Definire il piano di marketing e commercializzazione per attrarre startup, PMI innovative e centri di ricerca nei nuovi spazi.
- **Promozione e Networking:** Curare l'immagine e la promozione del Polo a livello locale, nazionale e internazionale, anche partecipando a eventi e fiere di settore.
- **Sviluppo Servizi:** Potenziare l'offerta di servizi a valore aggiunto per le imprese insediate (es. mentoring, accesso a finanza, networking qualificato).

3. Gestione Operativa e Trasferimento Tecnologico:

- **Coordinamento Operativo:** Gestire le risorse interne e ottimizzare i processi per garantire un'efficiente erogazione dei servizi.
- **Processi Pubblici:** Presidiare e promuovere le iniziative di trasferimento tecnologico e digitale, in sinergia con Università, Centri di Ricerca e il sistema delle imprese.
- **Stakeholder Management:** Curare le relazioni con gli *stakeholder* istituzionali (Camera di Commercio, Enti Locali, Regione) e con l'ecosistema dell'innovazione.

Profilo Ideale

Il/la candidato/a ideale possiede una solida esperienza manageriale e una profonda comprensione delle dinamiche pubblico-private.

Requisiti Indispensabili:

- Laurea magistrale in Ingegneria, Architettura, Economia o discipline affini.
- **Esperienza di almeno 5-7 anni in ruoli manageriali/direttivi, maturata preferibilmente all'interno di società partecipate pubbliche, agenzie di sviluppo, parchi scientifici e tecnologici o contesti analoghi.**
- **Profonda conoscenza dei processi pubblici di promozione dell'innovazione, del trasferimento tecnologico e del supporto alla creazione d'impresa.**
- Familiarità con il Codice degli Appalti e le procedure amministrative della Pubblica Amministrazione.

Competenze e Qualità Personali:

- Visione strategica e orientamento al risultato.

- Leadership autorevole e spiccate capacità di gestione e motivazione del team.
- Eccellenti doti negoziali, commerciali e di *public speaking*.
- Capacità di operare in contesti complessi, gestendo relazioni istituzionali ad alto livello.
- Massima integrità, trasparenza e senso di responsabilità.

Cosa Offriamo

- L'opportunità di guidare un progetto di grande impatto per lo sviluppo economico e tecnologico del territorio lucchese.
- Contratto di lavoro a tempo indeterminato con inquadramento come **Quadro Direttivo (CCNL Commercio e Servizi)**.
- Retribuzione Annuale Lorda (RAL) commisurata alla seniority e all'esperienza del candidato.
- Orario: 40 ore settimanali, flessibilità oraria giornaliera e mensile.

Come Candidarsi:

Le candidature, corredate di CV dettagliato e lettera di presentazione, dovranno essere inviate all'indirizzo email luccaintec@legalmail.it entro il 12 ottobre 2025, specificando nell'oggetto "Candidatura Direttore Operativo".

La ricerca è rivolta a candidati di ambo i sessi (L.903/77). I dati saranno trattati e conservati esclusivamente per finalità di selezione, garantendo i diritti di cui al D. Lgs. 196/03 e al GDPR (Regolamento UE 2016/679).

Si applica l'art. 53 comma 16 ter del D.Lgs 165/2001.